



## 1. Strategie-Analyse

Nehmen Sie sich zehn Minuten Zeit und analysieren Sie Ihre bisherige Strategie. Wenn Sie uns anschließend diesen Analysebogen zurücksenden, erhalten Sie von uns Hinweise, wie Sie in Zukunft mehr Kunden gewinnen werden, pro Kunde mehr Ertrag erzielen können.

		++ voll erfüllt	+ teilweise erfüllt	- kaum erfüllt	- nicht erfüllt
1.	<b>Wir haben unsere</b> Zielgruppe exakt formuliert.				
2.	<b>Wir haben unsere</b> Beratungs- und Betreuungskonzepte systematisch aufgebaut.				
3.	<b>Wir haben unsere</b> Einzigartigkeit erkennbar gemacht.				
4.	<b>Unsere Kunden</b> schätzen Vorteile, die sie bei anderen Maklern nicht erhalten.				
5.	<b>Unsere Kunden</b> haben durch Vereinfachungen eine optimale Übersicht.				
6.	<b>Unsere Kunden</b> werden durch besondere Maßnahmen an uns gebunden.				

**Vermerke:**

Diesen Analysebogen ausgefüllt zurück

➤ *per Fax:* 02802-9478263

➤ *per Post:* helmut plagemann consulting, Wallacherstr. 92, 47495 Rheinberg

➤ *per eMail:* [info@makler-strategie.de](mailto:info@makler-strategie.de)

Weitere Informationen unter: [www.makler-strategie.info](http://www.makler-strategie.info)